

NEU mit
App als dig
Verhandlu
coach

04
11

Der Unternehmer als Verhandlungsprofi - Kurs für Fortgeschrittene



Jetzt anmelden

Scannen Sie den QR-Code oder besuchen
Sie unsere Website: www.ruz.ch

Das Unternehmerzentrum der Raiffeisen Gruppe
Le Centre des Entrepreneurs du Groupe Raiffeisen
Il centro imprenditoriale del Gruppo Raiffeisen

 RUZ

In diesem Workshop lernen Sie, wie Sie anspruchsvolle Verhandlungsprozesse und den Umgang mit schwierigen Verhandlungspartnern souverän meistern und optimale Verhandlungsergebnisse erzählen. Mit Prof. Dr. Dipl.-Psych. Hansjörg Schwartz, dem beliebten und erfolgreichen Verhandlungscoach.

Waren Sie bereits in einem oder zwei Workshops bei Dr. Hansjörg Schwartz? Und möchten Sie nun Ihrem persönlichen Verhandlungsstil einen weiteren Schliff verpassen? Dann ist dieser neue Folgeworkshop genau das Richtige für Sie.

In dem Workshop werden folgende Schwerpunkte behandelt:

- Umgang mit anspruchsvollen Verhandlungssituationen (Blockaden, Drohungen etc.)
- Souveräner Umgang mit schwierigen Verhandlungspartnern
- Erkennen und entschärfen unfairer Verhandlungstricks
- Analyse und Optimierung des persönlichen Verhandlungsstils
- Einführung in den digitalen Verhandlungscoach

Jeder von uns verhandelt, insbesondere wenn es stressig wird, auf eine bestimmte Art und Weise. Der eine knickt zu früh ein, der andere hört nicht mehr gut zu, der dritte fängt an zu blockieren. Es ist wichtig zu wissen, zu welchen «Fehlern» wir unter Stress tendieren, nur so können diese minimiert werden. Verhandlungserfolg hängt demnach massgeblich von der kritischen Auseinandersetzung mit der eigenen «Verhandlungspersönlichkeit» ab.

Hansjörg Schwartz hat dazu seine über 20-jährige Praxis- und Trainingserfahrung in die Entwicklung einer Software inkl. App einfließen lassen. Diese wird den Teilnehmern erstmalig zur Verfügung gestellt. Neben hilfreichen Leitfäden für die systematische Vorbereitung sowie die Strukturierung von Verhandlungsprozessen bietet die App den Teilnehmern massgeschneiderte Lernaufgaben zur Perfektionierung des persönlichen Verhandlungsstils.

Dieser Folgeworkshop versetzt Sie als Unternehmerin und Unternehmer in die Lage, zukünftige Verhandlungen noch selbstsicherer anzugehen und schwierige Situationen souverän zu meistern. Der Lohn dafür sind

optimierte Verhandlungsergebnisse. Melden Sie sich an und perfektionieren Sie Ihr persönliches Verhandlungsverhalten mit Unterstützung einer innovativen Lernsoftware.

RUZ Clubmitglieder (und Personen, die bereits einen Workshop bei Dr. Hansjörg Schwarz besucht haben) profitieren vom Vorzugspreis von CHF 750 statt CHF 850. (In diesem Preis ist die neue Verhandlungs-App inbegriffen!)

Programm

08.30 Uhr	Eintreffen im RUZ Baar
09.00 Uhr	Workshop Teil 1
12.00 Uhr	Mittagspause
13.30 Uhr	Workshop Teil 2
17.00 Uhr	Ende

Referenten



Dr. Prof. Hansjörg Schwartz | Dipl. Psychologe, Mediator
& Verhandlungskoach

Experte

Administrative Leitung



Judith Zimmermann

☎ 041 552 14 14

✉ judith.zimmermann@ruz.ch

Informationen

Datum

04.11.2021

Zeit

08:30 - 17:00

Ort

RUZ Baar, Sihlbruggstrasse 3

Gesprächsgäste

Dr. Hansjörg Schwartz; Dipl. Psychologe, Mediator & Verhandlungscoach

Kosten

CHF 750 für Clubmitglieder (und Personen, die bereits einen Workshop mit Hansjörg Schwarz besucht haben), CHF 850 für Nicht-Clubmitglieder

Zielgruppe

Unternehmerinnen und Unternehmer

Teilnehmerzahl

max. 20

Anreise

Parkplätze und öV in der Nähe

A dark circular badge with a white dashed border, containing the text "Clubmitglieder Preisvorteil" in white.

Clubmitglieder
Preisvorteil